VMA

VIP MAROC ACCUEIL

BUSINESS & IMPLANTATION

Votre marché stagne en France ?

4 signes qu'il est temps de regarder vers le **Maroc**.

1

SIGNE 01

Votre offre est mature en France, mais la concurrence écrase vos marges.



Marché saturé, prix tirés vers le bas : chaque point de marge se gagne au forceps. Un **nouveau terrain de jeu** redonne de l'air à votre développement.

2 SIGNE 02

Votre développement est à l'arrêt. De nouveaux marchés ? L'Afrique.



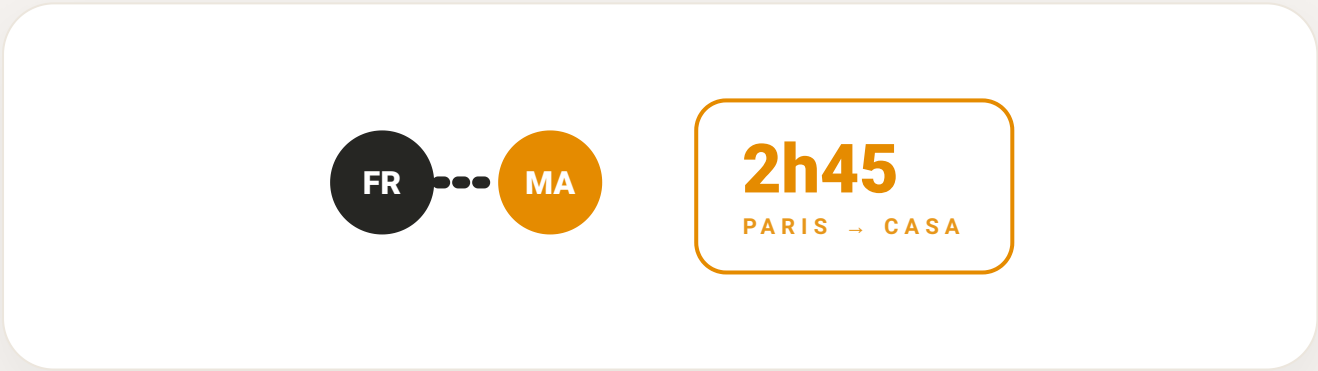
+8 %
CROISSANCE

Quand la croissance plafonne, il faut **changer de carte**. L'Afrique, via le Maroc, ouvre un marché en expansion aligné avec vos ambitions.

3

SIGNE 03

Produire ou sous-traiter à proximité, même langue, cadre stable.



À moins de 3h de Paris, en **français** et dans un environnement **géopolitique stable** : la proximité devient un vrai levier opérationnel.

4

SIGNE 04

Vos clients et vos confrères français s'y implantent déjà.



À suivre
OU À PRÉCÉDER ?

Le mouvement vers l'Afrique du Nord est **déjà engagé**. La question n'est plus « si », mais **avant ou après** vos concurrents.

VMA

VIP MAROC ACCUEIL

BUSINESS & IMPLANTATION

Et vous, où en est votre potentiel au Maroc ?

Contactez-moi pour un premier **diagnostic sans engagement**.

+212 674 303 746
MAROC / WHATSAPP

+33 (0)9 78 24 24 97
FRANCE

vipmarocaccueil.fr
SITE & RENDEZ-VOUS

VIP Maroc Accueil

SCANNEZ-MOI